

Exportaciones Andinas hacia Venezuela

Exportaciones FOB de la CAN

En millones de dólares

	2005	2006 ₁	Var. Anual (%)
Chile	1.752	2.293	30.9
Venezuela	2.686	3.512	30.7
México	995	1066	7.2
UE-25	6.389	8.731	36.6
Canadá	1.386	2.005	44.6
China	2.090	2.887	38.1
EE.UU.	19.018	22.517	18.4
Mercosur	2.152	3.149	46.3
Resto del Mundo	14.313	18.117	26.6
Total	50.781	64.277	26.6

Fuente: Comunidad Andina. Sistema integrado de Comercio Exterior.

(1) Estimaciones realizadas en base a cifras oficiales de los países.

Las exportaciones de la Comunidad Andina hacia Venezuela han mantenido una tendencia creciente entre 2005 y 2006. De esta forma Venezuela se convierte en el tercer destino más importante de las exportaciones andinas, precedido por Estados Unidos y la Unión Europea, así mismo, Colombia sigue siendo el principal proveedor de bienes hacia Venezuela.

Exportaciones de la CAN hacia Venezuela

En millones de dólares

	2005	2006 ₂
Bolivia	158	170
Colombia	2096	1557
Ecuador	139	186
Perú	294	271
Total	2687	2184

Fuente: Comunidad Andina. Sistema integrado de Comercio Exterior.

(2) Cifras provisionales.

Colombia hasta agosto 2006 realizó exportaciones a Venezuela por un monto de US\$ 1.557 millones, lo que representa una participación del 71% en el comercio total que la subregión mantiene con este país. Cabe destacar, sin embargo, que si se compara este monto con el registrado en agosto de 2005, se evidencia una reducción en las exportaciones colombianas hacia Venezuela (US\$ 539 millones aproximadamente) luego del retiro de este último de la Comunidad Andina en abril de 2005.

Creciente déficit comercial de EE.UU. afecta expectativas de crecimiento

El Departamento de Comercio norteamericano informó que el déficit comercial creció un 2,3 por ciento hasta los 60.000 millones de dólares en mayo, en comparación con los 58.700 millones de dólares de abril, sobre todo debido al aumento del costo del petróleo importado. Sin embargo, las exportaciones norteamericanas también aumentaron y alcanzaron la cifra récord de 132.000 millones de dólares, una tendencia que según los analistas continuará, ya que un dólar débil hace que las exportaciones del país sean más baratas y atractivas. La demanda de bienes estadounidenses, así como la recuperación en gastos empresariales, muestran una economía que se expande tras casi estancarse en el primer trimestre, dijo Nigel Gault de Global Insight en Lexington, Massachusetts. "El comercio exterior realiza una importante contribución al crecimiento", aseguró. Fuente: El Exportador Chile.

Bolivia sube sus exportaciones a la Unión Europea

Las exportaciones de Bolivia a la Unión Europea (UE) aumentaron en un 52,3 por ciento hasta mayo pasado, en tanto que hacia la Comunidad Andina (CAN) bajaron en un 11,8 por ciento, informó el Instituto Nacional de Estadística (INE). En cifras absolutas, en ese período, el valor de las ventas a Europa creció de 78 a 119 millones de dólares, en tanto que el monto reportado a la zona andina disminuyó de 177 a 156 millones de dólares, respecto al dato acumulado en los primeros cinco meses del 2006. Fuente: EFE.

Perú: Evolución del Intercambio Comercial 2003 - 2006

En millones de dólares

	2003	2004	2005	2006
Exportaciones	8.995	12.716	17.273	23.431
Importaciones	8.440	100.130	12.543	15.361
Saldo	555	2.586	4.731	8.070
Intercambio Comercial	17.435	22.846	29.816	38.791

Fuente: Mincetur.

EEUU dice que busca ampliar comercio con Uruguay respetando al Mercosur

Estados Unidos intenta mejorar las relaciones comerciales con Uruguay, dijo un funcionario de ese país, aunque respetando la estructura del bloque regional Mercosur que impide un tratado de libre comercio entre ambos países. El coqueteo entre el Gobierno de Uruguay -que se muestra constantemente inconforme con el Mercosur- y el gobierno de George W. Bush ha creado tensiones en la unión aduanera, también integrada por Brasil, Argentina, Paraguay y próximamente Venezuela. "Nuestro propósito es profundizar la relación con Uruguay y utilizar cualquier instrumento para profundizarlo", dijo a los periodistas el subsecretario para Asuntos Hemisféricos de Estados Unidos, Thomas Shannon. Shannon visita Montevideo como parte de una gira que incluye además Chile y Brasil, junto al secretario de Asuntos Políticos de Estados Unidos, Nicholas Burns. Fuente: SELA.

La OMC arbitrará el diferendo sobre el banano entre EE.UU. y la Unión Europea

La Organización Mundial de Comercio (OMC) aceptó esta semana arbitrar el diferendo entre Europa y Estados Unidos por las importaciones de banano de la Unión Europea (UE). Durante una reunión de los 150 países miembros, Estados Unidos defendió su demanda anunciada el 29 de junio, al estimar que la tarifa aduanera de 176 euros por tonelada impuesta por la UE al banano latinoamericano perjudica a las exportaciones de grandes productores como Ecuador, Honduras, Panamá y Nicaragua. Bruselas lamentó el gesto de Estados Unidos, y subrayó que el país no es productor ni exportador de banano. "Su interés en este caso está más que sujeto a interrogación", destacó el delegado europeo en la reunión. En marzo pasado, la OMC ya había aceptado ser árbitro en un diferendo similar sobre la demanda de Ecuador, primer exportador de banano a la UE. Quito estima que la tarifa aduanera de 176 euros aplicada por Bruselas desde el 1 de enero de 2006 no le permite mantener su participación en el mercado europeo. Fuente: Yahoo noticias.

Corea del Sur y la Unión Europea preparan la segunda ronda de negociaciones del TLC

Corea del Sur y la Unión Europea (UE) intercambiaron esta semana sus propuestas de tarifas aduaneras para preparar la segunda ronda de negociaciones del Tratado de Libre Comercio (TLC) entre ambos, informó la agencia local Surcoreana Yonhap. Se trata de un primer contacto para conocer las posiciones de la otra parte en materia de productos industriales y agrícolas antes del encuentro que tendrá lugar la próxima semana en Bruselas. La propuesta coreana elimina las tarifas aduaneras de todos los productos industriales procedentes de la Unión Europea, aunque mantiene ciertos aranceles al arroz y otros 150 productos agrícolas y pesqueros, del total de 1.452 artículos cuyas tarifas aduaneras se están negociando, según el ministerio de Asuntos Exteriores y Comercio de Corea del Sur. Asimismo, Seúl desea retrasar diez años la apertura de los sectores químicos y de maquinaria, ya que considera que en estas categorías los productos de la UE tienen cierta ventaja comparativa. Por su parte, la UE expresó su disposición para abrir sus fronteras al 100 por ciento de los productos industriales, agrícolas y pesqueros procedentes de Corea del Sur. La UE informó de que eliminará cuanto antes las tarifas que mantiene sobre los vehículos surcoreanos, que ascienden al 10 por ciento. Corea del Sur, que acordó un TLC con Estados Unidos en abril, inició en mayo las negociaciones para firmar un acuerdo similar con la Unión Europea, a objeto de firmarlo para finales de este año. Fuente: El Exportador Chile.

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS EN ARGENTINA

Información suministrada por la Oficina Comercial de la
República Bolivariana de Venezuela en Argentina
(comercial.venezuela@embavenarg.org)

ALIANZAS ESTRATEGICAS

Empresa argentina busca alianza estratégica con empresa venezolana para desarrollar un proyecto conjunto de línea de sensores de presión y temperatura de aplicación industrial.

Empresa argentina de electrónica desea establecer alianza estratégica con empresa venezolana a fin de iniciar proyectos conjuntos.

Empresa argentina de tratamiento de efluentes cloacales e industriales busca alianza estratégica para crear empresa mixta con empresas venezolanas afines al rubro, para el asesoramiento y puesta en marcha de plantas de tratamiento.

Empresa argentina productora de mandriles busca alianza estratégica con empresa venezolana afín al sector.

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS EN PANAMÁ

Información suministrada por la Oficina Comercial de la
Embajada de la República Bolivariana de Venezuela en
Panamá
(comercial@venezuela.org.pa)

Demanda: Resinas de baja densidad.

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: comercial@venezuela.org.pa

Demanda: Polietileno de alta densidad.

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: comercial@venezuela.org.pa

Demanda: Vasos de vidrio.

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: comercial@venezuela.org.pa

Demanda: Masterbasch.

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: comercial@venezuela.org.pa

Ferias, Exposiciones y Macro Ruedas

**Francia: Equip Auto 2007 Paris 15 al 20
octubre 2007**

¡Reserve sus días del 15 al 20 de Octubre!



Usted desea participar en **EQUIP AUTO 2007**?

Favor llenar la planilla para hacerle llegar su invitación gratuita, por e-mail: cclavf@cantv.net o por fax: al **0212 993 49 07** y para mayor informaciones contactar a Federico Jiménez. Telf.: 0212 993 91 22

APELLIDO: _____ **NOMBRE:** _____

Cargo: _____

Empresa: _____

Sector de Actividad: _____

TELF.: _____ **Fax:** _____

Mail: _____

Boletín elaborado por:

Gerencia de Relaciones Internacionales. Tlf: 212-5031190

Piso 32. E-mail: bdevenuto@bancomercantil.com