

CAN inicia el 17 de septiembre negociación con la UE

El Secretario General de la Comunidad Andina Freddy Ehlers anunció el inicio de las negociaciones entre la Can y la Unión Europea para un Acuerdo de Asociación con tres pilares: diálogo político, cooperación y comercio. Confirmando que la Primera Ronda de Negociación entre la Comunidad Andina y la Unión Europea para un Acuerdo de Asociación se efectuará del 17 al 21 de septiembre, en Bogotá, Colombia, con la participación de negociadores de los países andinos y de la Unión Europea. Subrayó que existirán tres grupos de negociación: Diálogo político, Cooperación y Comercio. El Grupo de Comercio ha sido dividido en 14 subgrupos de negociación: Acceso a mercados agrícola y no agrícola, asimetrías, reglas de origen, asuntos aduaneros, obstáculos técnicos al comercio, medidas sanitarias y fitosanitarias, instrumentos de defensa comercial, servicios, compras públicas, propiedad intelectual, competencia, solución de diferencias, comercio y desarrollo sostenible. Fuente: Nota de Prensa CAN.

Comercio de Bienes de la CAN 2005 - 2006

	2005 (millones de \$)	2006 ¹ (millones de \$)	Var. Anual (%)
Chile	1 752	2 293	30,9
Venezuela	2 686	3 512	30,7
México	995	1 066	7,2
UE-25	6 389	8 731	36,6
Canadá	1 386	2 005	44,6
China	2 090	2 887	38,1
EE.UU.	19 018	22 517	18,4
Mercosur	2 152	3 149	46,3
Resto del Mundo	14 313	18 117	26,6
Total	50 781	64 277	26,6

¹Estimaciones realizadas en base a cifras oficiales de los países.

Fuente: Comunidad Andina, Secretaría General. Sistema Integrado de Comercio Exterior. Decisión 511.

Brasil pedirá a OMC investigar subsidios agrícolas de EEUU

Brasil pedirá a la Organización Mundial del Comercio que investigue los programas de subsidio de Estados Unidos a su industria agrícola, informó esta semana un importante funcionario de Brasil. La petición incluirá determinar los pagos de Estados Unidos para la producción de etanol. Brasil, que se ha visto favorecida por varios dictámenes de la OMC respecto a subsidios estadounidenses, presentará pronto su caso ante el panel investigador, dijo a la AP Roberto Azevedo, jefe de comercio de la cancillería de la nación sudamericana. La disputa de etanol podría convertirse en un caso importantísimo para la OMC, que en sus 12 años de historia ha preferido abstenerse de pronunciamientos sobre temas energéticos. Fuente: Yahoo noticias.

ALADI: economía regional en expansión

Un informe de prensa de ALADI indicó que los 12 países de la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALADI), atraviesan un "período de franca expansión", al igual que la economía mundial. El informe señala que, con un crecimiento económico regional del 5,6% en el Producto Bruto Interno (PBI), han tenido ya cuatro años consecutivos de dinamismo y agregó que un rango destacable en este proceso es su extensión geográfica, la cual abarca al conjunto de los países de ALADI: Argentina, Bolivia, Brasil, Cuba, Colombia, Chile, Ecuador, Perú, Paraguay, México, Venezuela y Uruguay. El informe indica que "aunque deberá enfrentar importantes desafíos, la región se encuentra mejor preparada que en el pasado para un cambio desfavorable en las condiciones externas. y las perspectivas siguen siendo positivas por lo que el desempeño actual se extendería, por lo menos, hasta el próximo año". Fuente: ALADI nota de prensa.

Crece el valor agregado de las exportaciones chilenas

Fuentes industriales chilenas informaron que las exportaciones industriales de Chile sumaron 11.309 millones de dólares entre enero y julio de este año, con un crecimiento interanual del 16,1 por ciento. Un tercio de este aumento fue representado por la celulosa; por el contrario, las exportaciones de madera y muebles acumularon una caída interanual del 2,2 por ciento, debido por menores envíos de esos productos a EE.UU., que retrocedieron un 27,7 por ciento a raíz de la crisis inmobiliaria en ese país. Mientras los precios aumentaron un 8 por ciento interanual, en volumen las exportaciones industriales aumentaron un 7,6 por ciento respecto del período enero-julio de 2006. Por productos exportados, en el primer lugar está el salmón, con 1.399 millones de dólares y un aumento interanual del 18,4 por ciento en valor, seguido de la celulosa con 1.369 millones y un incremento del 77,1 por ciento interanual. En tercer lugar se situaron los refinados de petróleo con exportaciones por 956 millones de dólares, que suponen una disminución del 5,9 por ciento respecto del período enero-julio del año pasado. Más atrás figuraron las exportaciones de Vinos con envíos por 689 millones de dólares, que suponen un aumento interanual del 36,4 por ciento. Los principales mercados de destinos de las exportaciones industriales en los primeros siete meses de 2007 fueron Asia con un 25,2 por ciento del total; América del Norte (23,8%), la Unión Europea (19,9%), la Comunidad Andina (13,2%) y el Mercosur (7,6%). Fuente: Infobaeprofesional.com

Balanza Comercial Chile – Mundo

2002 – 2007 (p)

Miles de dólares

	Exportaciones	Importaciones	Saldo
2002	18.179	15.794	2.385
2003	21.664	17.978	3.686
2004	32.573	23.019	9.554
2005	40.573	30.394	10.179
2006	58.116	35.903	22.213
2007 (p)	66.881	44.192	22.689

(p) cifras proyectadas para el 2007.

Fuente: Diirecon.

Pérdidas en comercio chino por barreras técnicas impuestas a sus exportaciones

China sufrió en 2006 pérdidas por valor de 36.000 millones de dólares en exportaciones (26.000 millones de euros) debido a las barreras técnicas impuestas por la Unión Europea, Estados Unidos, Japón, Rusia y los países asiáticos. Según datos del Buró de Supervisión Técnica y Calidad un 31,4 por ciento de las firmas exportadoras chinas sufrieron pérdidas económicas tras la imposición de barreras comerciales técnicas que redujeron la entrada de productos chinos en los países mencionados. Cerca de un 45,04 por ciento de las empresas agrícolas, y del 41,97 por ciento de las de maquinaria y electrónica, están en la lista de las más perjudicadas. Más de un 20 por ciento de las empresas de sectores como minería, textil, juguetes, relojes, cuero, caucho y plásticos, se vieron también seriamente afectadas. Fuente: EFE

Negociadores de Perú, Colombia y Canadá buscan concretar TLC en diciembre

Los equipos negociadores para la firma de un Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Perú, Colombia y Canadá se comprometieron a realizar los máximos esfuerzos para cerrar las negociaciones en diciembre próximo, informó el Ministerio Peruano de Comercio Exterior. La segunda ronda de las negociaciones concluyeron la primera semana de septiembre en Ottawa y el Viceministro peruano de Comercio Exterior, Eduardo Ferreyros, señaló en una nota de prensa que hubo progresos importantes en cuatro capítulos. En ese sentido, los capítulos de Obstáculos Técnicos al Comercio, Servicios Financieros, Defensa Comercial, Política de Competencia e Inversiones se podrían cerrar en la siguiente ronda, opinó el también jefe del equipo negociador peruano. Fuente: ProChile.com

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS EN PANAMÁ

Información suministrada por la Oficina Comercial de la
Embajada de la República Bolivariana de Venezuela en
Panamá

(comercial@venezuela.org.pa)

Demanda: Acero.

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: comercial@venezuela.org.pa

Demanda: Mármol.

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: comercial@venezuela.org.pa

Demanda: Vidrios templados.

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: comercial@venezuela.org.pa

Demanda: Alambres eléctricos.

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: COMERCIAL@VENEZUELA.ORG.PA

Demanda: Aditivos para concreto.

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: comercial@venezuela.org.pa

Demanda: Mosaicos, lozas sanitarias.

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: comercial@venezuela.org.pa

Demanda: Cemento plástico para techo.

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: comercial@venezuela.org.pa

Demanda: Maderas (apliques de moldura, puertas).

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: COMERCIAL@VENEZUELA.ORG.PA

Demanda: Tuberías galvanizadas y sus accesorios.

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: comercial@venezuela.org.pa

Demanda: Partes eléctricas(interruptores, cajillas,)

Persona Contacto: Agregado Comercial.

E-mail: comercial@venezuela.org.pa

Ferias, Exposiciones y Macro Ruedas MONDIAL COIFFURE BEAUTE SEPTIEMBRE 22-24 2007



EQUIP AUTO 15 -20 Octubre2007



Contactar al Sr. Federico Jiménez,
Gerente General de la Cámara de Comercio
Venezolano-Francesa
0212 993 91 22 - cciavf@cantv.net

Boletín elaborado por:
Gerencia de Relaciones Internacionales. Tlf: 212-5031190. Piso 32.
E-mail: bdevenuto@bancomercantil.com