

ALADI: Cae comercio intrarregional.

De acuerdo a datos preliminares una caída en el comercio intrarregional de los 12 países de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) se producirá en 2009 debido a la crisis económica internacional. El economista Fernando Correa indicó que mientras en 2008 el comercio intrarregional entre los países miembros alcanzó los 146.000 millones de dólares, casi un 27% más que en 2007, para el 2009 "habrá una tasa de crecimiento negativa, que puede alcanzar los dos dígitos". Aunque no se puede aventurar un total del comercio, las señales son negativas", agregó Correa en una conferencia de prensa. Señaló que por los datos recibidos, entre enero-septiembre en todos los casos, el comercio de Chile se redujo en menos 33%, Bolivia -29%, Brasil -38%, Argentina -20%, Paraguay -30%, Perú -41%. Correa, dijo que "hay algunos síntomas de recuperación" intrarregionales y no se puede aventurar una cifra final de cierre del año". Fuente: Prochile

Tratado de Libre comercio entre Guatemala y Colombia ya entró en vigor

El Tratado de Libre Comercio (TLC) firmado en agosto de 2007 y ratificado en octubre pasado entre Guatemala y Colombia, ya está vigente informaron fuentes oficiales guatemaltecas. Guatemala espera mejorar su balanza comercial con Colombia con este acuerdo, que se comenzó a negociar en 2004. Durante los primeros ocho meses de 2009, Guatemala exportó al mercado colombiano productos por 18 millones de dólares, pero las importaciones de ese país sudamericano sumaron 209,9 millones de dólares. El TLC entre los dos países fue ratificado a mediados de octubre pasado durante la visita que hizo a Guatemala el presidente de Colombia, Álvaro Uribe. Según el ministerio de Economía del país centroamericano, el 67 por ciento de los productos colombianos tendrán acceso inmediato al mercado guatemalteco con la vigencia del acuerdo comercial. Mientras que el 51 por ciento de los productos guatemaltecos accederán al mercado de Colombia. Fuente: La Nación.

Colombia y Perú retoman las negociaciones con la UE para intentar cerrar un TLC

Colombia y Perú retoman en Bogotá las negociaciones con la Unión Europea (UE) para intentar cerrar un Tratado de Libre Comercio (TLC), un objetivo cercano porque el 90% de los temas está consensuado, pero pendiente aún de un difícil acuerdo sobre el banano. La VII ronda arranca con la ventaja del consenso alcanzado durante las negociaciones previas sobre un 90% de la temática en discusión, recordó esta semana el ministro colombiano de Comercio, Industria y Turismo, Luis Guillermo Plata. Se han cerrado ya seis mesas de trabajo: Fortalecimiento de capacidades comerciales y asistencia técnica, compras públicas, aduanas y facilitación de comercio, obstáculos técnicos al comercio, política de competencia y defensa comercial. "El trabajo adelantado en las seis rondas anteriores permite afirmar que hay buenos avances en las demás mesas", sostuvo Plata. Fuentes europeas comentaron que se espera que esta VII ronda sea, si no final, "casi de cierre" y la última "formal", lo que implicaría dejar solamente algunos "puntos" pendientes de revisión para un encuentro técnico posterior. Fuente: SELA.

Balanza Comercial Estados Unidos - China Enero - Agosto 2009

Mes 2009	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Enero	4.178	24.748	-20.569
Febrero	4.678	18.874	-14.196
Marzo	5.569	21.187	-15.617
Abril	5.164	21.918	-16.753
Mayo	5.247	22.731	-17.483
Junio	5.549	23.979	-18.430
Julio	5.274	25.691	-20.416
Agosto	5.553	25.784	-20.231
Total	41.215	184.915	-143.699

Fuente: US Census Bureau.

Un acuerdo comercial de Chile se perfila como base del gran TLC Transpacífico

La idea de un gran Acuerdo de Libre Comercio Transpacífico cobró fuerza en la cumbre de la APEC en Singapur, tras el apoyo del presidente estadounidense, Barack Obama, a un tratado que tiene Chile con otros tres países de la región y que podría servir de base a ese proyecto. En el marco de su gira asiática, Obama indicó que Estados Unidos estaba interesado en el Acuerdo Estratégico de Asociación Económica Transpacífica firmado por Chile, Brunei, Nueva Zelanda y Singapur, también conocido como 'P4' y en vigencia desde 2006. Obama afirmó que Estados Unidos se comprometerá con esos cuatro países "con el objetivo de modelar un acuerdo regional", en un discurso pronunciado en Tokio antes de llegar a la cumbre del Foro de Cooperación Económica de Asia-Pacífico (APEC).

Las exportaciones chinas cumplen doce meses en caída

Las exportaciones chinas registraron un descenso del 13,8 por ciento en octubre respecto al mismo mes del año pasado, hasta alcanzar los 110.800 millones de dólares (73.990 millones de euros), lo que supone la duodécima caída mensual consecutiva. Según comunicó el Buró Nacional de Estadísticas, las cifras siguen negativas, pero mejoran en septiembre (15,2 por ciento) y se trata del menor descenso en los diez últimos meses. Por otra parte, las importaciones retrocedieron un 6,4 por ciento, hasta los 86.800 millones de dólares (57.960 millones de euros). Por porcentaje, el comercio exterior de China bajó un 10,7 por ciento interanual en octubre, aunque el superávit comercial obtenido en ese mes se disparó hasta los 24.000 millones de dólares (16.030 millones de euros), casi el doble de la cifra reportada por ese concepto en septiembre. La Unión Europea (UE) sigue siendo el mejor socio comercial de China, seguido de Estados Unidos y Japón. Fuente: EFE.

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS EN ARGENTINA
 Información suministrada por la Oficina Comercial de la
 Embajada de la República Bolivariana de Venezuela en
 Argentina
 (comercio@argentina.gob.ve)

Demanda: Glifosato.
Persona Contacto: Agregado Comercial.
E-mail: comercio@argentina.gob.ve

Demanda: Lingote y foil de aluminio.
Persona Contacto: Agregado Comercial.
E-mail: comercio@argentina.gob.ve

Demanda: Compuesto de PVC rígido en pellets para
 extrusión..
Persona Contacto: Agregado Comercial.
E-mail: COMERCIO@ARGENTINA.GOB.VE

Alianzas Estrategicas con Argentina
 Información suministrada por la Oficina Comercial de la
 Embajada de la República Bolivariana de Venezuela en
 Argentina
 (comercio@argentina.gob.ve)

- 1.- Empresa argentina productora de alfajores busca
 alianza estratégica con empresa venezolana de rubro
 afín, para desarrollar proyecto conjunto en Venezuela.
- 2.- Empresa argentina fabricante de sistemas para control
 de accesos, busca alianza estratégica con empresa
 venezolana del sector metalmecánico, para desarrollar
 proyecto conjunto en Venezuela.

OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS EN PANAMÁ
 Información suministrada por la Oficina Comercial de la
 Embajada de la República Bolivariana de Venezuela en
 Panamá
 (comercial@venezuela.org.pa)

Demanda: Melaza
Persona Contacto: Agregado Comercial.
E-mail: COMERCIAL@VENEZUELA.ORG.PA

Demanda: Tubos de Aluminio.
Persona Contacto: Agregado Comercial.
E-mail: COMERCIAL@VENEZUELA.ORG.PA

Demanda: Láminas de acero
Persona Contacto: Agregado Comercial.
E-mail: COMERCIAL@VENEZUELA.ORG.PA

Demanda: Productos del mar
Persona Contacto: Agregado Comercial.
E-mail: COMERCIAL@VENEZUELA.ORG.PA

Exposiciones, Ferias y Macro ruedas

Pollutec

Salón de las soluciones de futuro al servicio
 de los retos medioambientales y económicos

HORIZONS

1-4 dic. 2009

**PARIS - NORD
 VILLEPINTE
 FRANCIA**



Assistant Commercial PROMOSALONS

Délégation Venezuela
 Esq. Mucuchíes con California – Edif. Jimmy – Piso 1 –
 Of. 7
 Las Mercedes - Apto Postal 60519- Chacao - Caracas
 1060A
 VENEZUELA
 e-mail: venezuela@promosalons.com
 Página web: www.promosalons.fr
 Telf.: (+58) 212 993 81 22 / Fax: (+58) 212 993 49 07